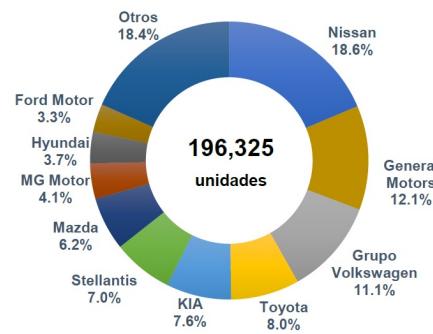


## Variaciones de 28 y 24.1% en la venta de vehículos nuevos en febrero y su acumulado 2023, respectivamente

Venta de vehículos ligeros, enero – febrero de 2023



Nota: Grupo Volkswagen considera Audi, Bentley, Porsche, Seat y Volkswagen.  
Stellantis incluye Alfa Romeo, Chrysler, Dodge, Fiat, Jeep, Peugeot y Ram.  
Fuente: INEGI – Registro administrativo de la industria automotriz de vehículos ligeros.

De acuerdo con las cifras publicadas por el INEGI, en el segundo mes de este año la comercialización de automotores ligeros nuevos fue de 101 mil 911 unidades, 28% más a las vendidas en febrero de 2022.

[Nota completa aquí](#)



[Consulte agenda aquí](#)



Avance de 1.1% en el crédito a compradores de vehículos nuevos por Estados en enero de 2023

[Nota completa aquí](#)



Se consolida México como destino de inversión para la manufactura de vehículos eléctricos con planta de Tesla en Nuevo León

[Nota completa aquí](#)



[Acceso aquí](#)

Reporte AMDA-AMIA, venta vehículos ligeros, febrero y acumulado 2023



[Descargue aquí](#)

Entrevista a Guillermo Rosales por Salvador Camarena para el periódico El País sobre el impacto de la llegada de Tesla a México



[Escuche aquí](#)



Reporte AMDA-JATO-Urban Science sobre financiamiento y compradores por Estado, enero 2023



**IACA**  
**WEBINAR**  
**SERVICIO**  
**AL CLIENTE**  
Imparte: Eva Mendoza Leal

**\*SIN COSTO PARA ASOCIADOS A LA AMDA**

**Objetivo:** Conocer la importancia de identificar los Puntos de Contacto durante el recorrido del cliente y usarlos como base para mejorar el servicio proporcionado.

**Contenido Temático:**  
 1. Sabotear  
 2. El Cliente  
 3. Customer Journey: TP  
 4. NPS

**Dirigido a:** Cualquier persona que tenga contacto con el cliente, Vendedores y Gerentes de Venta.

**10 DE MARZO DEL 2023**

**10 - 11 H (HORA CDMX)**

**» Regístrate aquí**

**Quién es Eva**

Instructora de Capacitación Sr. y Coach Sr. de Procesos y Liderazgo. Más de diecisiete años dentro del medio automotriz, entrenando para el desarrollo de competencias del personal de las áreas de venta, posventa y gerencias, así como Coach dentro de los distribuidores en la implementación y seguimiento de estándares.

Consultor e Instructor Sr. blinque desde hace más de veinte años, tanto en México como en Argentina, Panamá, Brasil, Chile, USA y El Caribe. Coach para el desarrollo de habilidades gerenciales y de liderazgo. Coach en la implementación de Estándares de Marca dentro del medio Automotriz, entre otros.

Instituto AMDA de Capacitación y Adiestramiento, A.C.



**Descargue aquí**



**Instituto AMDA de Capacitación y Adiestramiento A.C.**

**CURSO:**

**ASPECTOS LEGALES DE LA PUBLICIDAD, PROMOCIONES Y OFERTAS**

**14 DE MARZO DEL 2023**

**9 A 10:30 H (HORA CDMX)**

**CUOCO ONLINE**

**La inversión es de \$700.00**

**modo IVA p/p**

**REGÍSTRATE AQUÍ**

Informes:  
Uc. Jonathon Sánchez  
jonathan.sanchez@amda.mx / 56 1668 9650 tel 102

**CURSO EXCLUSIVO PARA ASOCIADOS A LA AMDA**



Este correo electrónico fue enviado por [mcamarenar@amda.mx](mailto:mcamarenar@amda.mx) a [gguadarramab@amda.mx](mailto:gguadarramab@amda.mx)

¿No está interesado? [Cancelar suscripción](#) | [Manage Preference](#) | [Actualizar perfil](#)

**AMDA**

AMDA AC | Insurgentes Sur 700, piso 6, Col. del Valle Norte, Benito Juárez, C.P. 03103, Ciudad de México